

# HANDELSNETVÆRK

Vil du udvide netværket for din virksomhed? Så er AC Horsens' handelsnetværk den rigtige løsning.

Siden 2010 har AC Horsens haft fire-fem succesrige netværksgrupper, der har skabt nye forretningsforbindelser og øget vækst for vores sponsorer. I grupperne har du mulighed for at møde nye, potentielle kunder og samarbejdspartnere og udvide dit netværk.

Hver netværksgruppe består af 20-25 personer, der alle har fokus på handel, netværk og vidensdeling.

## KONCEPTET

Morgenmøde hver 3. uge fra kl. 8.00 til 9.30 inkl. 2 x 5 min. relationsmøde

- Virksomhedsbesøg
- Referenceudveksling
- Aktiv lead-/virksomhedssøgning
- Videns- og erfaringsudveksling
- Salgsstatistik
- Netværkstræf/mødebooking lokalt og regionalt med andre handelsnetværk
- Faglige indlæg
- Præsentationstræning
- Øget fagligt og personligt netværk
- Brancheeksklusivitet
- Mødebooking på tværs af grupperne

## FORMÅL

- Tættere dialog mellem AC Horsens, sponsorer og samarbejdspartnere
- Skabe et struktureret forum med fokus på relationer og forretning
- Udvide personlige og faglige netværk
- Personlig udvikling
- Mulighed for handelsmøder med andre netværk uden for postnummer 8700

AC Horsens søger løbende samarbejde med øvrige erhvervsnetværk i Horsens Kommune og Østjylland samt netværk i andre fodboldklubber for at skabe de mest optimale muligheder for nye kundekontakter og omsætning.

Hvis to ens brancher ønsker medlemskab, er det først-til-mølle-princippet, der gælder.

## TILKØB TIL SPONSORPAKKE

Adgang fra Erhvervsponsor-niveau:

- 1 person kr. 7.000

Se mere om grupperne på [achnet.dk](http://achnet.dk)

